

# UN ACERCAMIENTO DE LOS MIGRANTES DE LA ACMMI Y LA FEDECFI EN CHICAGO, ILLINOIS: CARACTERÍSTICAS, VISIÓN Y POSIBILIDADES

José Odón García García \*  
Adriana Andrade Ferreyra \*\*

## RESUMEN

Este trabajo está enfocado básicamente en los migrantes michoacanos que viven en la ciudad de Chicago, Illinois, la cual se eligió principalmente porque el ingreso medio de los hogares hispanos es mayor en la región medio oeste, en comparación con las otras regiones de los Estados Unidos, por lo que cuentan con un mayor poder adquisitivo, y por lo tanto, podría considerarse que pudieran tener una mayor capacidad de ahorro; en segundo lugar, de esta región del medio oeste se prefirió Illinois porque es el estado donde hay un mayor número de población hispana; y en tercer lugar, la ciudad de Chicago porque es donde se concentran los clubes que hay en Illinois. Se analiza en esta investigación específicamente la Federación de Clubes Michoacanos (FEDECFI) y la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos (ACMMI).

Así, la presente investigación se divide en tres grandes apartados: en el primero se presentan los antecedentes relacionados con la organización de los mexicanos en el extranjero, en el que se explican algunas características de los clubes estudiados; después, en el segundo apartado, se presentan las características de la investigación relativas con el método utilizado en la investigación, para posteriormente, en el mismo punto, analizar los resultados obtenidos de

---

\* Profesor Investigador del Instituto de Investigaciones Económicas y Empresariales de la Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo. Email: [joginine@hotmail.com](mailto:joginine@hotmail.com)

\*\* Investigadora del Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán.

la encuesta realizada a los migrantes integrantes de la FEDECEMI y la ACMMI; finalmente, se presentan las consideraciones finales.

**Palabras clave:** Migrantes michoacanos, ahorro, remesas, inversión local.

## ABSTRACT

This work is focused primarily in Michoacan migrants living in Chicago, Illinois, which was chosen mainly because the average income of Hispanic households is higher in the Midwest, compared with other regions of the United States therefore have a greater purchasing power and therefore could be considered that might have a greater capacity to save, second, in this region of the Midwest was preferred because Illinois is the state where there are more Hispanic population, and thirdly, the city of Chicago because it is where are the clubs that exist in Illinois. Discussed in this research specifically the Federación de Clubes Michoacanos (FEDECEMI) and the Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos (ACMMI).

Thus, this research is divided into three main sections: the first provides background information related to the organization of Mexicans abroad, which would explain some features of clubs surveyed, then in the second paragraph, have the characteristics of the research on the method used in the investigation, then, at the same point, analyze the results of the survey of the migrants FEDECEMI and ACMMI; finally final considerations are presented.

**Key words:** Michoacano migrant, saving, remittance, local investment.

## INTRODUCCIÓN

El propósito de la presente investigación es conocer si el migrante michoacano que radica en la ciudad de Chicago, Illinois presenta ahorros que pudiesen en un momento dado ser canalizados a inversiones productivas para el estado de Michoacán.

Una de las cualidades que han tenido los clubes migrantes michoacanos radicados en el extranjero, es sin duda invertir en el mejoramiento de sus comunidades de origen así, han invertido en proyectos sociales de infraestructura como mejoramientos de plazas, pavimentación de calles, proyectos de

ornato, etc. Y de alguna manera comienzan a enfocarse en proyectos productivos y educativos a través de la iniciativa ciudadana 3x1.

Pero el recurso económico para este tipo de proyectos no proviene de su ahorro, sino de las kermeses, rifas, y otros eventos que ellos organizan para recaudar estos fondos. Sin embargo, existen migrantes que independientemente de su participación en la iniciativa ciudadana 3x1 así como del envío de remesas, designan una parte de sus ingresos al ahorro y varios de estos migrantes presentan el interés de invertir en su comunidad de origen o en cualquier parte dentro del estado de Michoacán en proyectos de manera familiar, individual o con grupos de amigos.

Se observa que estos migrantes han ido adquiriendo en Estados Unidos madurez personal, económica y social, e independientemente del envío de remesas que pudieran realizar, los migrantes están presentando un ahorro adicional lo cual hace que tengan otra visión respecto al uso de sus ingresos –el denominado uso productivo de las remesas- y al envío de estos, siendo el interés de los migrantes los proyectos encaminados básicamente al sector terciario, en caso de que presentaran inversión en el estado de Michoacán.

## **1. ORGANIZACIÓN DE LOS MEXICANOS EN EL EXTRANJERO: ANTECEDENTES**

En 1924 se crearon las comisiones honoríficas que fueron las primeras organizaciones constituidas por representantes civiles de la colectividad mexicana en los Estados Unidos, éstas se convertirían en una poderosa ayuda para los nacionales que no podían defenderse y de esta manera podrían hacer valer sus derechos. Estas comisiones se establecieron en Arizona, Texas, Nuevo México, Tulsa, Oklahoma, Muskogee y Lounton, que fueron bien acatadas por los mexicanos que se encontraban en esos lugares. Anteriormente ya se habían establecido asociaciones y clubes a fin de reunirse para recibir ayuda, por lo que las comisiones que intentaban instituirse ya contaban con una base toda vez que varios mexicanos ya estaban agrupados.

Estas comisiones tendrían como propósito recabar la información y pruebas de los percances sufridos en el trabajo a mexicanos para que, cuando los representantes consulares tuvieran que intervenir, hicieran reclamaciones bien documentadas a fin de que las indemnizaciones que se pidieran a las compa-

ñas fueran más efectivas y fáciles de tramitar. Asimismo, tendrían otros objetivos como: conmemorar las fiestas y aniversarios luctuosos; patrocinar reuniones entre los mexicanos para recordarles sus deberes hacia la Patria, favorecer publicaciones, libros o folletos que enaltecieran a México así como el empadronamiento de los mexicanos.

El número de organizaciones hispanas se fueron dando anualmente a partir del año de 1894. Entre 1964 y 1980 los hispanos y los mexicano-americanos multiplicaron sus organizaciones para luchar por sus derechos, particularmente durante el gran movimiento por los derechos civiles y el movimiento chicano (Alanís, 2004: 121).

## 1.2. Los denominados Clubes de Oriundos

Todos los migrantes tienden a organizarse al llegar a un nuevo país. Primero se forman pequeños grupos familiares que con el tiempo van formando organizaciones más extensas y según las circunstancias tienden a crecer, a desaparecer o a cambiar de propósito; la transformación de organizaciones a clubes de oriundos se da con naturalidad, al incrementar el número de migrantes se forman grupos de origen-destino, lo que se le denomina circuito migratorio; personas de una misma localidad, por lo regular emigran a un destino particular y con el tiempo va incrementándose este flujo de migrantes en este circuito; lo común es agruparse por localidad de origen, en donde comparten información para trabajar o sobrevivir a través de estas redes sociales que se van creando.

Parte de lo que hacen los clubes es reforzar su identidad propia frente a una nueva cultura totalmente distinta a la de sus lugares de origen, para reforzar esta identidad van transmitiendo a las nuevas generaciones sus raíces a través de eventos culturales que los migrantes mismos que organizan dentro de la Unión Americana. Por otro lado, si este grupo es lo suficientemente estable, se plantean acciones comunes para ayudar a sus localidades de origen en proyectos básicamente de tipo social<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Entrevista realizada a la investigadora Xóchiltl Bada en noviembre de 2006 para recopilar información relativa con la organización de los migrantes en Chicago, Illinois, específicamente lo relativo a los clubes de oriundos.

Para reforzar lo anterior, rescatamos el planteamiento de Xóchitl Bada quien explica que: “Los clubes de oriundos son un ejemplo que nos ayuda a entender los procesos de formación de comunidades extraterritoriales, mismas que cultivan sus identidades primordiales fuera de sus localidades de origen. Estas organizaciones se han creado a través de clubes de fútbol o comités religiosos, formados por inmigrantes provenientes de la misma comunidad de origen. Más adelante estas asociaciones se involucran en proyectos colectivos de desarrollo para el beneficio de sus comunidades de origen y en otras actividades como la defensa de los derechos humanos en las comunidades donde residen” (Bada, 2004: 82).

Destaca la autora que existen aproximadamente 594 clubes de oriundos registrados en los consulados mexicanos en Estados Unidos; en este rubro el estado de Michoacán se ubica en tercer lugar con, aproximadamente, 58 organizaciones asentadas en los estados de Illinois, California, Nevada, Texas, Pennsylvania, Indiana, Wisconsin, Washington y Michigan (Bada, 2004: 88).

En esta línea de análisis podemos rescatar que desde mediados de 1980 comenzaron a prosperar clubes de oriundos dado el interés que manifestaron gobernadores de algunos estados de la República Mexicana. Tal es el caso de Zacatecas, que desde 1960 comenzaron a organizarse clubes zacatecanos en los Ángeles, CA., en donde para el año de 1985 se unieron todos los clubes para formar una federación, la Federación Zacatecana. Estos clubes a través de su gobernador han realizado varias obras de infraestructura en sus comunidades de origen como arreglos de plazas públicas, pavimentación de calles, aulas escolares, servicios de agua potable, etc., que al principio fué con un programa que denominaron 2x1 en donde el gobierno ponía una parte del presupuesto y los migrantes otra parte, posteriormente cambió al Programa 3x1, en donde se da la participación de las tres órdenes de gobierno. “Se estima que existen alrededor de 500 clubes zacatecanos en los EE.UU. y alrededor de la mitad de ellos se encuentran localizados en California” (en web: <http://www.e-mexico.gob.mx>).

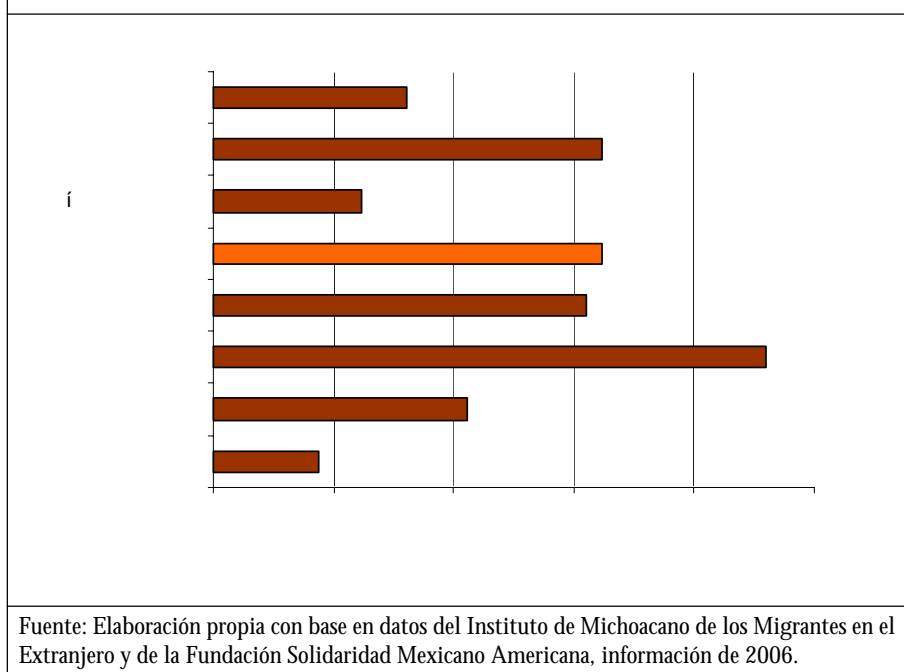
En Illinois existen alrededor de 33 clubes de migrantes zacatecanos, estos son considerados como modelo dentro de la comunidad migrante en los Estados Unidos.

También está el caso de la Federación Guerrerense en Illinois, ésta se conformó en el año de 1985, igualmente con el propósito de ayudar a sus

comunidades de origen a través del programa 3x1. En Chicago radica la mayoría de los migrantes provenientes del estado de Guerrero, después de los Ángeles, Atlanta y Georgia.

Otra organización son los guanajuatenses que durante la gubernatura de Vicente Fox establecieron varias casas en los Estados Unidos conocidas como Casas Guanajuato. En la actualidad existen alrededor de 52 casas en varios estados de la Unión Americana, que van desde estados tradicionales de migración como son: California, Texas, Illinois, hasta Carolina del Sur, Tennessee, Arkansas y Georgia.

**Gráfica 1**  
**Clubes de Oriundos por Entidad Federativa ubicados en Illinois.**



Por su parte, el gobernador de Michoacán entre 2003 y 2008 tuvo una estrecha relación con los migrantes michoacanos que se encontraban en el extranjero, y como parte del apoyo otorgado a ellos, estableció la Casa Michoacán ubicada en la ciudad de Chicago, Illinois. En esta ciudad se localizan alrededor de 27 clubes que forman parte ya sea de la Asociación de Clubes y Migrantes

Michoacanos (ACMMI) o de la Federación de Clubes Migrantes Michoacanos (FEDECMI).

En la gráfica 1 se puede observar que el estado que destaca en cuanto a número de clubes en Illinois es Guerrero con un 22.98% del total, quedando en segundo lugar Zacatecas junto con Michoacán con el 16.15%, y en tercer y cuarto lugar Jalisco con el 15.5% y Guanajuato con 10.5% del total de clubes, respectivamente.

### **1.3. Asociación de Clubes y Migrantes Michoacanos (ACMMI)**

La Asociación de Clubes y Migrantes Michoacanos (ACMMI), es el resultado de la separación de una decena de clubes de la Federación de Clubes Michoacanos (FEDECMI) de Illinois, es una asociación integrada por michoacanos con el objetivo de servir a su Estado y/o comunidad de origen mexicana<sup>2</sup>.

Entre sus objetivos destaca la intención de buscar el fortalecimiento y desarrollo de los clubes y asociados, mediante sistemas que permitan alcanzar mejores niveles de vida en sus comunidades de origen; promover sus raíces sociales, culturales y folklóricas además de ser enlace turístico entre Estados Unidos y Michoacán, así como el de crear canales de colaboración entre los tres niveles de gobierno para realizar proyectos productivos en sus municipios a través de programas como sería el de participación ciudadana tres por uno.

### **1.4. La Federación de Clubes Michoacanos en Illinois (FEDECMI)**

La Federación de Clubes Michoacanos en Illinois (FEDECMI) es una organización sin fines lucrativos, conformada por organizaciones de migrantes oriundos del estado de Michoacán radicados en la parte medio oeste de los Estados Unidos de Norteamérica, tiene su principal centro de actividades en Chicago y sus alrededores y es un ejemplo de las numerosas organizaciones de asistencia mutua que los inmigrantes han venido desarrollando en las últimas tres

---

<sup>2</sup> Entrevista realizada en noviembre de 2006 a Bernardo Villaseñor -quien fue presidente de la mesa directiva de esa asociación- con el objetivo de recopilar información para ahondar en el conocimiento acerca de los clubes de oriundos en Chicago, Illinois.

décadas (Bada, 2004: 82). La misión de esta federación es promover el bienestar y el progreso de los michoacanos y mexicanos tanto en el medio oeste de los Estados Unidos, como en el estado de Michoacán, a través de proyectos educativos, culturales, productivos y sociales dentro de un contexto binacional.

Entre las actividades más importantes que se llevan a cabo se destaca el apoyo a las comunidades de origen a través del Programa 3x1; la promoción y fortalecimiento de los valores culturales y artísticos de Michoacán entre los michoacanos radicados en el medio oeste de Estados Unidos; y el sostenimiento de la Casa Michoacán, centro de operaciones y coordinación de servicios para promover la participación de la comunidad migrante.

## 2. RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN

Así, se realizó una investigación a partir de la aplicación de una encuesta a 150 migrantes michoacanos radicados en Chicago Illinois, siendo éstos integrantes de la ACMMI y de la FEDECMI; el cuestionario utilizado en la encuesta constó de 37 reactivos, divididos en seis partes, a saber: 1) Residencia; 2) Características laborales; 3) Remesas; 4) Ahorro migrante; 5) Inversión y actividades productivas; y, 6) Perfil del entrevistado.

El método que se aplicó para la aplicación de las encuestas es el denominado *método de bola de nieve*, es decir, se localizaron algunos migrantes los cuales condujeron a más migrantes y, éstos a su vez a otros, y así hasta conseguir la muestra requerida<sup>3</sup>.

Una vez que se realizó el total de las entrevistas de la encuesta a los migrantes, y con la información capturada en Excel, se utilizó el programa SPSS versión 15.0 para obtener los resultados que nos permitieron conformar el análisis cuantitativo para ubicar las características, la visión y las posibilidades de los migrantes radicados en Chicago, Illinois e integrantes de la ACMMI y la FEDECMI.

Así, a partir de este análisis cuantitativo se obtuvieron los resultados siguientes: Las entrevistas se realizaron en su mayoría a hombres (98%) casados

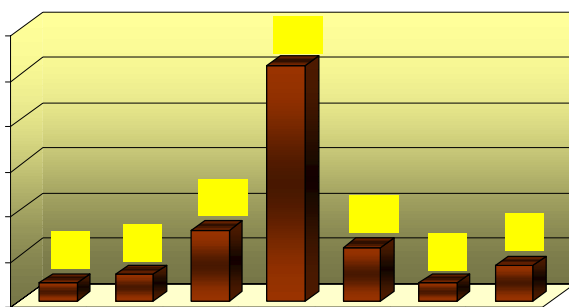
---

<sup>3</sup> Entrevista realizada, en noviembre de 2006 a la investigadora Xóchitl Bada en el tenor de esta investigación, explicando que este método es factible para este tipo de investigaciones ya que la muestra que se requiere es de una población muy dispersa.



(95%) con un rango de edad entre los 40 y 50 años (90%); aunque la edad principal en la que emigraron (52%) fue entre los 16 y 20 años de edad (gráfica 2). La mayoría de ellos (60%) lleva radicando en los EE.UU. entre 20 y 25 años y se encontró una migración reciente (2%) en donde presentan un año de ingreso a la Unión Americana.

**Gráfica 2**  
**Edad en la que emigraron por primera vez a los EE.UU.**

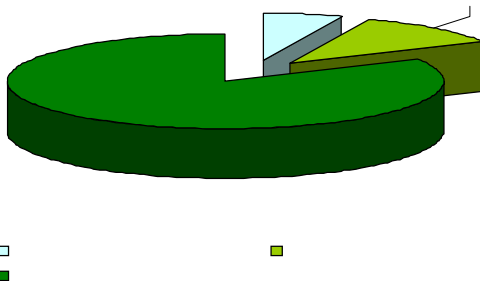


Fuente: Elaboración propia con base en los resultados obtenidos en la investigación *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*, realizada en el Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006.

El nivel de educación principal que presentaron los migrantes es el de secundaria, y el motivo principal de su migración fue por necesidad económica (73%). Son migrantes que se encuentran prácticamente establecidos (82%) en la ciudad de Chicago y en consecuencia en su trabajo debido a que casi no cambian de ciudad o de estado para laborar (ver gráfica 3).

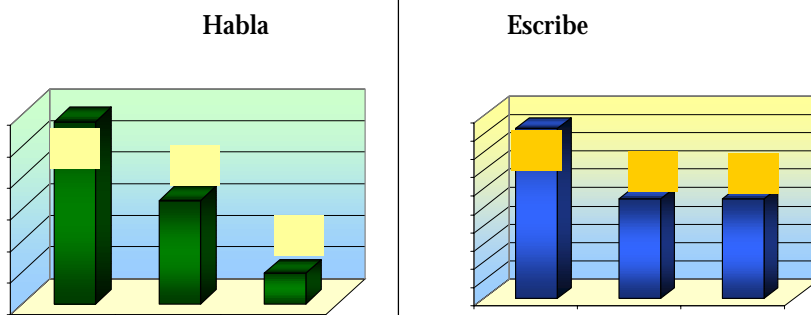
El idioma inglés es una herramienta importante que le permite al migrante mejorar su desempeño laboral y colocarse tener mejores oportunidades de trabajo, sin embargo, varios de los entrevistados (63%) no domina todavía este idioma; principalmente lo hablan (58%), y en menor medida lo escriben (46%) (Ver gráfica 4).

**Gráfica 3**  
**Frecuencia con la que cambia de Ciudad o de Estado en EE.UU. para trabajar**



Fuente: Elaboración propia con base en los resultados obtenidos en la investigación *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*, realizada en el Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006.

**Gráfica 4**  
**Dominio del idioma inglés**

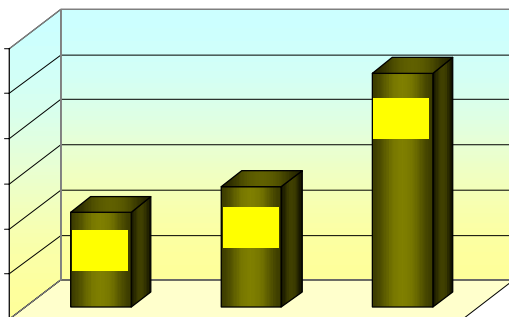


Fuente: Elaboración propia con base en los resultados obtenidos en la investigación *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*, realizada en el Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006.

En cuanto al sector laboral, en un inicio el migrante se colocaba generalmente en el sector primario de la economía pero, con el paso del tiempo se ha ido adentrando en los demás sectores económicos, ubicándose principalmente dentro del sector terciario (52%) (Ver gráfica 5).

La mayoría de los encuestados (52%) presenta un trabajo fijo, ya que señalaron tener más de 10 años en su último trabajo. Regularmente trabajan 40 horas a la semana (52%). El pago principalmente se ubica entre 6 y 10 dólares la hora, pero encontramos migrantes (10%) que ganan más de 40 dólares la hora.

**Gráfica 5**  
**Sector en el que labora en EE.UU.**



Fuente: Elaboración propia con base en los resultados obtenidos en la investigación *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*, realizada en el Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006.

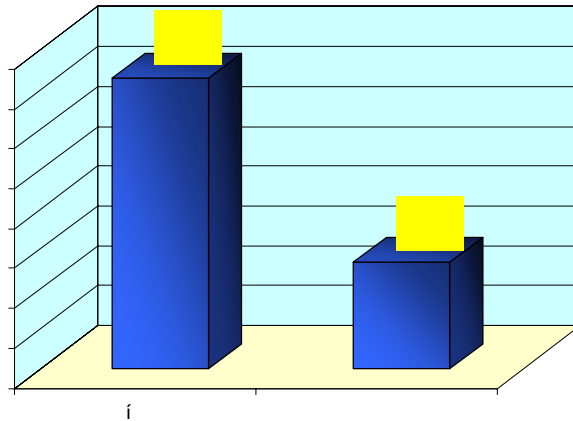
De manera anual, un 8% de los entrevistados señaló ganar más de 80,000 dólares, estos migrantes particularmente tienen más de 20 años viviendo en los EE.UU. y, principalmente, son ellos sus propios patrones.

En cuanto al envío de remesas al estado de Michoacán, existen migrantes (17%) que no realizan ningún envío, en estos casos se observó que han trasladado a familias completas a radicar con ellos en el país vecino del norte. Los

que continúan enviando, regularmente lo hacen cada mes (52%) siendo el principal uso de las remesas para el gasto familiar (67%).

Una situación interesante es que independientemente de que algunos migrantes manden remesas a Michoacán, es que el 73% de los entrevistados destina una parte de sus ingresos al ahorro. Estos migrantes guardan sus ahorros principalmente en sistemas bancarios dentro de la Unión Americana y pocos de ellos mandan parte de sus recursos económicos a algún familiar para que se los ahorre en alguna institución financiera establecida en México (ver gráfica 6).

**Gráfica 6**  
Realizan ahorro independientemente del envío de remesas

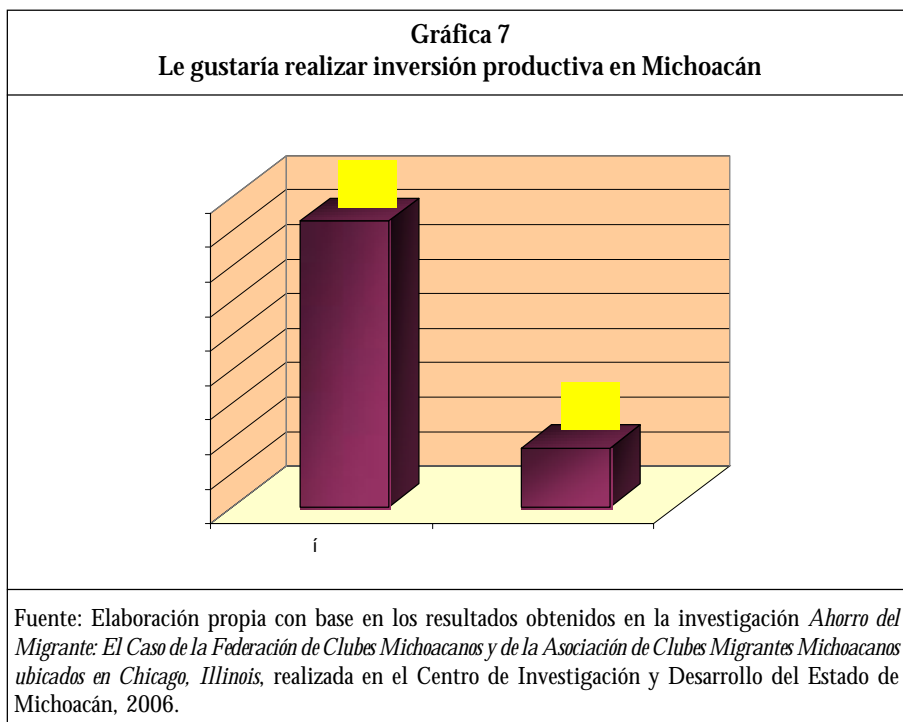


Fuente: Elaboración propia con base en los resultados obtenidos en la investigación *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*, realizada en el Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006.

Para la mayor parte de los entrevistados (81%) que lleva un tiempo considerable viviendo en los Estados Unidos, no se les dificultaría abrir un negocio en ese país, debido a que de alguna forma conocen sus leyes y sus reglamentos. Por otro lado, indicaron que la población que radica en EE.UU. cuenta con un mayor poder adquisitivo, en comparación con la población que vive en México, para poder comprar o adquirir bienes y servicios. De ahí que

el 13% de los migrantes entrevistados ya cuentan con negocios o inversión productiva en Chicago, como son joyerías, restaurantes de comida mexicana, supermercados, principalmente.

A estos migrantes que han ido adquiriendo en Estados Unidos madurez económica y personal, sí les gustaría realizar inversión productiva en Michoacán, siendo un 83% los que señalaron interés en esta pregunta (gráfica7); mientras que los migrantes que expresaron no estar interesados en llevar a cabo alguna inversión en Michoacán, la principal razón que dieron se debe a la inseguridad que prevalece en el Estado, el bajo poder adquisitivo de la población michoacana, la devaluación del peso y la falta de confianza entre la población misma.

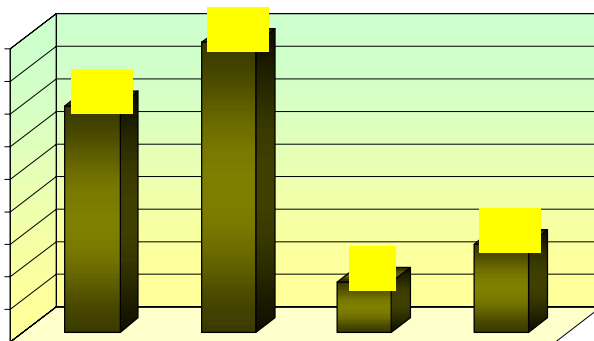


El lugar que marcaron como prioritario si llegaron a efectuar inversión en Michoacán sería principalmente en su comunidad de origen (84%) y les gustaría realizarla primordialmente de manera familiar (54%) (Ver gráfica 8). El tipo de inversión que desarrollarían estaría básicamente dentro del sector terciario de la economía (78%). Algunas de las inversiones que mencionaron

fueron: discotecas, casinos, centros recreativos, negocios de materiales para construcción y otros.

Por otra parte, algunos de ellos (25%) ya han efectuado inversión en el estado Michoacán como son por mencionar algunas de éstas inversiones: carnicerías, casas de cambio, servicio de taxis, invernaderos, panaderías, tiendas de ropa americana.

**Gráfica 8**  
**Forma en que realizarían inversión en Michoacán**



Fuente: Elaboración propia con base en los resultados obtenidos en la investigación *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*, realizada en el Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006.

En relación a la petición de apoyo para realizar inversión productiva en Michoacán, el 98% no ha intentado ningún tipo de apoyo ya sea a dependencias federales, estatales o municipales, instituciones bancarias u otros, mientras que una minoría (2%) que si lo han hecho básicamente ha sido dependencias estatales. Los migrantes que no han solicitado apoyos para llevar a cabo inversión productiva en Michoacán puede reflejar varias cosas como sería el desconocimiento que pudiese existir por parte de los migrantes en cuanto al apoyo que ofrecen diversas instituciones para llevar a cabo inversión productiva en el estado; la falta de acercamiento por parte de las instituciones para con los

migrantes para ofrecer informativos y de asesoría y el no tener por el momento, por parte de los migrantes, la intención de invertir en Michoacán.

Varios migrantes michoacanos entrevistados (40%) ya cuentan con casa propia en el país vecino del norte, por lo que no se les dificultaría en este sentido permanecer en ese país como su lugar último de residencia, un 60% vive ya con su familia -en lugar de estar con amigos, solos u otros-. En cuanto a si piensan regresar algún día a quedarse a vivir a México, el 77% mencionó que si regresaría pero cuando sus hijos tuvieran una vida realizada en los Estados Unidos, mientras tanto ellos seguirían viviendo en ese país, aunque también señalaron que no podrían estar en México de nuevo de una manera permanente, externan que su nostalgia por Michoacán es otro elemento que los haría que estuvieran en esta entidad pero que, sus hijos que radicarían en los Estados Unidos los haría regresar a ese país, así que estarían viviendo entre México y Estados Unidos; el este sentido el 19% señaló no volver a radicar nuevamente en Michoacán y el 4% no lo sabe todavía.

## CONCLUSIONES

Los denominados clubes de oriundos son un ejemplo que nos permite entender los procesos de formación de comunidades extraterritoriales, mismas que cultivan sus identidades primordiales fuera de sus localidades de origen. Muchas veces estas organizaciones se han creado a través de clubes de fútbol o comités religiosos, formados por inmigrantes provenientes de la misma comunidad de origen.

La organización de los migrantes en clubes de oriundos ha permitido reforzar su identidad frente a una nueva cultura totalmente distinta a la de sus lugares de origen, la cual se transmite a las nuevas generaciones a través de eventos culturales que los migrantes mismos organizan dentro de la Unión Americana. Además, si este grupo es lo suficientemente estable, se plantean acciones comunes para ayudar a sus localidades de origen en proyectos básicamente de tipo social.

Cabe comentar que de los 594 clubes de oriundos registrados en los consulados mexicanos en Estados Unidos, 58 son de michoacanos y se asientan principalmente en los estados de Illinois, California, Nevada, Texas, Pennsylvania, Indiana, Wisconsin, Washington y Michigan

La encuesta que se realizó a los migrantes integrantes de la ACMMI y la FEDECEMI, fue principalmente a hombres casados que están entre los 40 y 50 años, que dejaron sus lugares de origen a los 16 –y los 20- años, quienes han radicado en la Unión Americana de 20 a 25 años y tienen un nivel educativo de secundaria; son migrantes que ganan entre 6 y 10 dólares la hora, y en algunos casos llegan a obtener hasta 40; un 40% de ellos tiene casa propia y, en su mayoría (81%) tienen vehículo; un 31% de los entrevistados domina el inglés, un 13% tiene un negocio propio y viven con sus familiares (60%).

Además, los resultados obtenidos nos muestran que estos migrantes realizan ahorros, independientemente del envío de remesas y de sus gastos particulares; así también, muestran interés por hacer inversión en Michoacán. Cabe señalar que el migrante que presenta la intención de invertir en el estado, son personas con solvencia económica y la mayoría de ellos llevan en promedio más de 20 años viviendo en los Estados Unidos de América.

Aunque se sigue registrando que uno de los principales destinos de sus remesas es para el gasto familiar, también se encontró que hay migrantes con capacidad de ahorro y con capacidad y disponibilidad de inversión, que requieren orientación –en información y asesoría- para que puedan llevar cabo una inversión adecuada, es decir, invertir en proyectos productivos para favorecer el desarrollo de sus localidades de origen.

Un número importante de los migrantes entrevistados ya cuentan con un patrimonio en los Estados Unidos -como lo es su casa o su negocio-, por lo que plantean que si algún día deciden regresar a México, su estadía no sería permanente, seguiría siendo una población migrante pero ya en condiciones de mayor estabilidad.

Así, analizando estos aspectos se propone conformar una carpeta de información para el migrante, que pudiera orientar en cuanto a:

- 1) Instituciones que apoyan al migrante (estatales y federales).
- 2) Asesoría en proyectos de inversión adecuados a las posibilidades y necesidades del migrante (con asesorías por parte del sector académico como la Universidad Michoacana).
- 3) Investigaciones relacionadas con el uso productivo de las remesas.
- 4) Apoyo legal para llevar a cabo el uso productivo de las remesas.



---

**BIBLIOGRAFIA**

- Alanís, Fernando, 1999, *El primer programa bracero y el gobierno de México 1917-1918*, El Colegio de San Luis.
- Alanís, Fernando, 2004, "La reunión de cónsules mexicanos en San Antonio, Texas, 1921", en Alanís, Fernando (coord.), 2004, *Labor consular mexicana en Estados Unidos. Siglos XIX y XX*, Senado de la República.
- Bada, Xóchitl, 2003, "Los clubes michoacanos en los Estados Unidos: Alcances y límites de la participación cívica comunitaria transnacional", en López, Gustavo (coord.), 2003, *Diáspora Michoacana*, El Colegio de Michoacán y Gobierno del Estado de Michoacán.
- \_\_\_\_\_, 2004, "Clubes de michoacanos oriundos: desarrollo y membrecía social comunitarios", en la Revista: *Migración y desarrollo*, Red Internacional de Migración y Desarrollo, Zacatecas, Zacs., México.
- Centro de Investigación y Desarrollo del Estado de Michoacán, 2006, investigación: *Ahorro del Migrante: El Caso de la Federación de Clubes Michoacanos y de la Asociación de Clubes Migrantes Michoacanos ubicados en Chicago, Illinois*.
- Consejo Nacional de Población y Vivienda (CONAPO), 1997, *Michoacán en la Migración a los Estados Unidos 1993,1994 y 1995*, Dirección general de estudios de población.
- González, Esther y Erika González, 2001, *Serie de estudios sobre el mercado hispano de EUA*, Fundación Solidaridad Mexicano Americana.
- García, Rodolfo, (s/a), *Migración internacional de México a Estados Unidos: Remesas, proyectos sociales y productivos de los migrantes*, Facultad de Economía, Universidad Autónoma de Zacatecas.
- Orozco, Graciela, González, Esther y Roger Díaz, 2003, *Las organizaciones mexicano-americanas, hispanas y mexicanas en Estados Unidos*, Centro de Estudios Migratorios, Fundación Solidaridad Mexicano Americana.